

KAIP PASINAUDOTI TEIKIAMA EUROPOS SĄJUNGOS PARAMA SAVO VERSLO PLĖTRAI?

2007-2013 m. Europos Sąjungos paramos galimybės verslui

Finansinė parama Jūsų projektui

Galimybė parduoti savo prekes ar paslaugas

STRUKTŪRINĖ PARAMA

Bendrai finansuoja konkrečius projektus. Kam skiriama parama, paprastai nustatoma kvietimų teikti paraiškas dokumentacijoje.

VIEŠIEJI PIRKIMAI

Dalyvaujant ES Struktūrinės paramos lėšų finansuojamų projektų viešuosiuose pirkimuose (paslaugoms, prekėms ar darbams pirkti).

Galvojate vystyti ar plėsti turizmo verslą? Galvojate atnaujinti savo gamybos cecho įrangą? Galvojate apmokyti savo darbuotojus brangiai kainuojančiuose kursuose? Galvojate investuoti į mokslinių tyrimų veiklą? Ieškote papildomų lėšų savo elektroninio verslo projektui? Gal norite pristatyti savo gaminamą produkciją užsienio rinkose? O gal tiesiog norite daugiau parduoti savo teikiamų paslaugų, siūlomų prekių ar norite atlikti daugiau statybos rangos darbų?

Jei į bent vieną klausimą atsakėte teigiamai, verta pasidomėti plačiau Europos Sąjungos struktūrinės paramos teikiamomis galimybėmis ir tai galbūt jums padės sutaupyti apie 50 procentų jūsų planuojamų investicijų arba atvers jums naują klientų rinką Jūsų paslaugoms, prekėms ar darbams.

Tačiau neverta tikėtis, kad ES parama itin paprastai pasiekiamo, juk kreipiantis ir į banką paskolos verslo plėtrai tenka paplušėti. Todėl, jei vienintelis tikslas yra „gauti Europos Sąjungos milijonus“, tai skaityti toliau nebeverta, o jei iš tikro rimtai siekiama sukurti pridėdamąją vertę tiek savo įmonei, tiek visai

ekonomikai, ir šis siekis yra inspiruotas ilgai brandintos idėjos ir realiai egzistuojančių rinkos ir įmonės poreikių, tai tikslinga susipažinti su pagrindine informacija apie ES paramą.

Europos Sąjungos parama suteikia dvejopas galimybes verslo subjektams:

- Visų pirma, tai **galimybė gauti finansavimą (negražinamą) paramą** savo vystomam projektui.
- Antra, tai **galimybė parduoti daugiau sukurtų prekių, paslaugų ar atlikti daugiau darbų.**

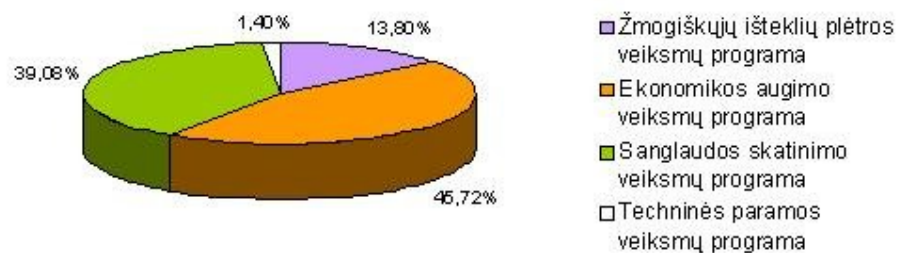
1. Galimybė gauti finansavimą savo vystomam projektui

Jei jau turite idėją kaip plėsti savo įmonės veiklą, kaip tobulinti savo žmogiškųjų išteklių kompetenciją, kaip didinti savo ar visų rinkos dalyvių darbo našumą bei konkurencingumą visos Europos Sąjungos mastu, tai jau daugiau nei pradžia.

Siekiant finansavimo iš Europos Sąjungos struktūrinės paramos priemonių, kaip ir bet kuriam naujam verslo kūrimo ar plėtros procesui svarbiausia yra idėja, o kiti etapai yra tik jos realizavimas.

Natūralu, kad ne bet kokios idėjos realizavimas yra remiamas. Lietuva yra pasirinkusi prioritėtines remiamas sritis, kurios nustatytos [Lietuvos 2007–2013 m. ES struktūrinės paramos panaudojimo strategijoje](#) ir kiekviena sritis yra išskaidyta į kelias veiksmų programas, o jos savo ruožtu į priemones, pagal kurias yra skelbiami kvietimai teikti paraiškas.

2007–2013 m. ES struktūrinė parama pagal veiksmų programas



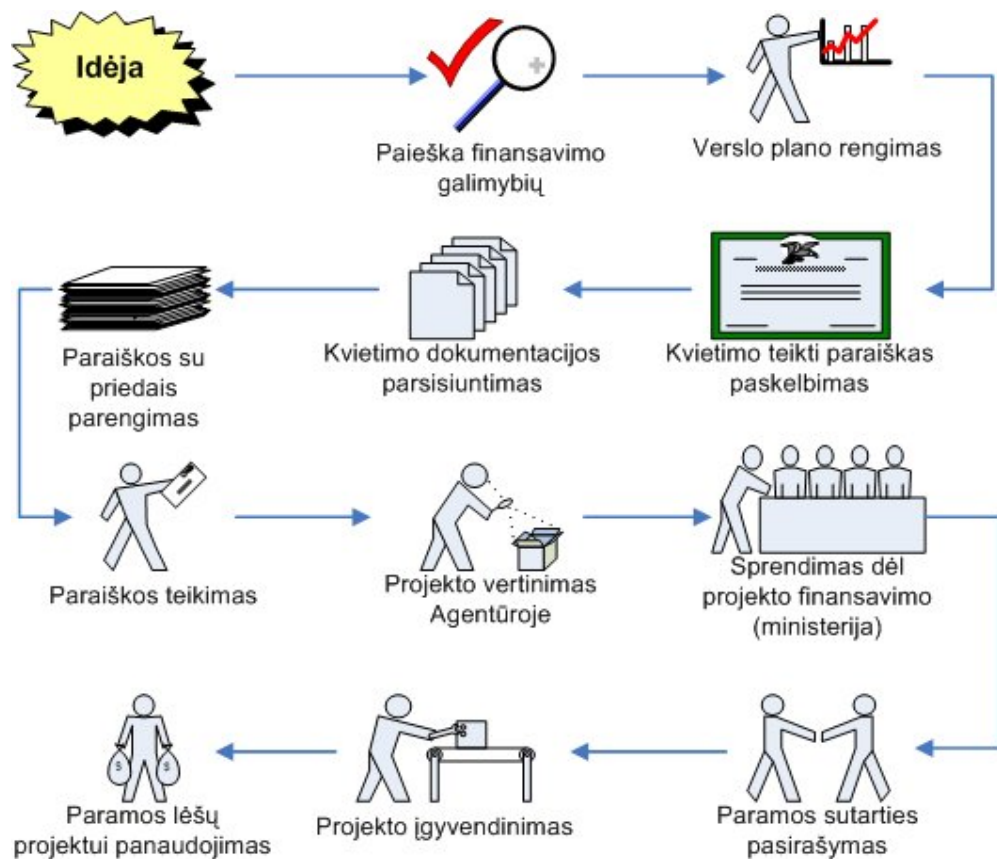
Šaltinis: www.esparama.lt

Pirmą kartą susiduriančiam su Europos Sąjungos parama priemonių gausa ir informacijos, su kuria reikia detaliai susipažinti prieš nustatant, ar suformuluota idėja yra galimai finansuojama ES paramos lėšomis, atrodo tikrai neaprepiamas, todėl šiai

analizei yra pasitelkiami srityje besispecializuojantys konsultantai. Tačiau pirminei analizei taip pat galima pasinaudoti ir internete prieinamais **informaciniais šaltiniais**:

- Centralizuotas informacinis portalas skirtas ES Struktūrinei paramai: www.esparama.lt
- Ūkio ministerijos puslapis: www.ukmin.lt
- Informacija apie kitas finansinės paramos programas: www.finmin.lt
- Konsultantų duomenų bazę galima rasti Centrinės projektų valdymo agentūros puslapyje: www.cpva.lt

Atlikus pirminę idėjos tinkamumo finansuoti analizę yra pradedamas pasiruošimas paraiškos pateikimui atitinkamai agentūrai (priklausomai nuo projekto srities) ir vykdomi kiti žemiau pateiktoje schemoje nurodyti žingsniai.



ES paramos gavimo projektui eiga

Jei detalizuotume schemoje pateiktus žingsnius, chronologine tvarka paramos gavimo projektui eigą sudarytų šie etapai:

1. Idėjos formulavimas;
2. Informacijos apie finansinės paramos gavimo galimybes paieška;
3. Partnerių paieška;
4. Projekto idėjos įgyvendinimo modeliavimas;
5. Verslo plano/investicinio projekto rengimas;
6. Kvietimo teikti paraiškas paskelbimas (ministerija);
7. Parsisiunčiamas kvietimo teikti paraiškas dokumentų paketas;
8. Pildoma paraiška paramai gauti ir tikslinamas verslo planas;
9. Paraiškos paramai gauti teikimas Agentūrai;
10. Projekto registracija ir administracinis vertinimas;
11. Projekto tinkamumo ir naudos bei kokybės vertinimas;
12. Sprendimas finansuoti projektą (ministerija);
13. Projekto administravimo ir finansavimo sutarties pasirašymas;
14. Projekto įgyvendinimas.

2. Galimybė dalyvauti paramos lėšomis vystomų projektų pirkimuose

ES struktūrinė parama Lietuvai 2007–2013 m. sudaro daugiau kaip 23 milijardus litų ir ši suma prilygsta vienam papildomam valstybės biudžetui, o tai suponuoja papildomą rinkoje esamų paslaugų, prekių ir paslaugų poreikį. Ženklią ES Struktūrinių fondų įtaką Lietuvos ekonomikai gali iliustruoti vien ženkliai augančios viešųjų pirkimų apimtys per paskutinius metus. Viešųjų pirkimų tarnybos duomenimis bendra viešųjų pirkimų metus sudarytų sutarčių vertė būtent išaugo 2006 m., kai realiai buvo pradėti įgyvendinti stambiausi ES finansinių instrumentų finansuojami projektai:

- Bendra 2005 m. laikotarpio pirkimų suma – **5,4 mlrd. Lt.**
- Bendra 2006 m. įvykusių viešųjų pirkimų suma – **10,9 mlrd. Lt.**
- Bendra 2007 m. įvykusių viešųjų pirkimų vert **13,3 mlrd. Lt.**

Ženkli ES paramos dalis yra išleidžiama būtent vykdant viešuosius pirkimus, todėl, jei vis dar nemanote, kad viešasis sektorius yra patrauklus klientas, tai šie skaičiai turbūt tą nuomonę bent šiek tiek turėtų pakeisti.

Egzistuoja taip pat mitas, kad pirkimuose gali dalyvauti ir laimėti tik didelės įmonės, tačiau Lietuvoje didelės įmonės sudaro 14–15% viešųjų pirkimų sutarčių, t.y. **mažos ir vidutinės įmonės Lietuvoje gauna 85-86 % viešųjų pirkimų sutarčių, o tai yra daugiau nei ES – 15 vidurkis (77,5 %).**

Atsižvelgiant į viešųjų pirkimų rinkos augimą, yra tikslinga aktyviau įsitraukti į vykdomus konkursus ir skirti vis didesnę dėmesį ES paramos skirstymo eigai, nes pagal projekto turinį galima nuspėti taip pat ir Jūsų paslaugų, prekių ar darbų poreikį projektui.

Kur galima rasti informaciją apie skelbiamus ES finansuojamų projektų pirkimus?

- Visą informaciją apie Lietuvoje skelbiamus pirkimus (išskyrus įprastą komercinę praktiką, t.y. nedidelės vertės pirkimus) galite rasti www.evpp.lt.
- Informacija apie finansuojamus projektus rasite: www.esparama.lt



Ar žinote, kad:

ES struktūrinė parama Lietuvai 2007–2013 m. sudaro daugiau kaip 23 milijardus litų ir ši suma prilygsta vienam papildomam valstybės biudžetui.

Straipsnyje pateikiama informacija yra tik informacinio pobūdžio ir nėra išsami ir baigtinė, todėl dėl konkrečių projektų finansavimo ar dalyvavimo viešuosiuose pirkimuose sąlygų siūlome konsultuotis atskirai